

Hoe bestuurlijk sensitief ben jij?

De antwoorden op de vragen lees je hieronder.

De toelichtingen zijn overigens interessanter dan de antwoorden ...

Antwoord vraag 1:

Je hebt de vraag goed beantwoord als je alles hebt aangekruist. Inderdaad: al deze mensen. Deze mensen zijn namelijk allemaal belanghebbenden bij dit thema. Ongetwijfeld zijn er nóg meer belanghebbenden die je zou moeten spreken. Het gaat er namelijk om dat je zoveel mogelijk rekening houdt met de belangen van de omgeving, bestuurders, omwonenden en instanties. Als je dat doet, vergroot je namelijk de kans op een akkoord op je voorstel. Zo zijn wethouders met een portefeuille waar het thema in eerste instantie niet in past, toch de moeite waard om te spreken. Vaak is er toch een link te leggen naar jouw thema. En kom je informatie te weten die jouw voorstel mogelijk tegen kan werken. Of zelfs informatie die bijdraagt aan de argumentatie bij je voorstel. Blijf dus niet hangen in wetten en regels, maar kijk verder dan je neus lang is!

Antwoord vraag 2:

De kans is groot dat je antwoord C hebt gekozen. Dat is ook correct! In deze fictieve vraag een logisch antwoord. In dit antwoord houd je namelijk rekening met de belangen van de wethouder Zorg en de zaken die hij in zijn portefeuille heeft. En de belangen die bij hem spelen. Als ambtenaar moet je hier altijd rekening mee houden. Juist met die op het eerste gevoel 'vreemde eenden in de bijt'. Probeer de hele situatie en alle belangen helder te krijgen. Door ook onderzoek te doen op gebieden en bij personen die niet voor de hand liggen. Zodat je niet alleen inhoudelijk een logisch voorstel schrijft, maar ook een voorstel waar op alle terreinen draagvlak voor is.

Antwoord vraag 3:

Ik hoop dat je voor 'nee' hebt gekozen. Want anders lukt het je waarschijnlijk vaak niet om de raad of het college te overtuigen van jouw oplossing. En moet je je voorstel weer aanscherpen. Weer nieuwe zaken onderzoeken. Het kost jou, de raad en/of het college onnodig extra tijd. Slimmer is om naast de aanpak zoals hierboven ook meteen rekening te houden met alle belangen van de beslissers. Dat vraagt om heel wat bestuurlijke sensitiviteit op de momenten dat je contact hebt met de beslissers. Een goed voorstel is ook strategisch en helder geschreven. Dat vraagt om een scherpe pen en een groot analytisch vermogen.